

Ports de Lille, assure la commercialisation, le développement, l'aménagement et la gestion de 12 sites portuaires de la Métropole Lilloise. Cet équipement géré par la CCI Grand Lille – Hauts de France constitue un réseau de sites logistiques multimodaux au service des industries, chargeurs et logisticiens couvrant un vaste territoire.

Créateur et impulsor de solutions intermodales connectées à l'économie des territoires et intégré à ses environnements, Ports de Lille évolue dans un contexte sociétal de plus en plus mouvant, incertain et exigeant et à l'évolution de plus en plus rapide. Sa mission est de servir la ville et la métropole afin de renforcer l'attractivité économique du territoire tout en restant sensible au développement durable et responsable.

Aujourd'hui, la vision de Ports de Lille englobe les évolutions sociétales et se structure au travers de sa politique RSE fondée sur les 3 grands piliers du développement durable que sont la responsabilité économique, la préservation de l'environnement et le progrès social.

Rev3, projet porté par le Conseil régional et la CCI en Hauts de France, est un pilier de son développement par l'économie circulaire, la mobilité, la numérisation et la digitalisation.

Membre actif de Norlink Ports et de l'AFPI, certifié ISO 9001–V2015 et OEA, 85 collaborateurs, c'est dans ce contexte de poursuite de son redéploiement stratégique que Ports de Lille recrute un **Chargé de Développement Commercial H/F**.

VOS MISSIONS

Rattaché(e) à la Responsable du service Commercial – placée sous l'autorité du Directeur Commercial et du Développement, vous venez renforcer l'équipe commerciale composée actuellement d'une Chargée de Développement Commercial et d'une Assistante Commerciale. Vos missions principales sont de :

- Définir, en lien avec le Marketing, les secteurs d'activités et les nouveaux axes de diversification de l'offre commerciale de Ports de Lille.
- Prospector et conquérir de nouveaux clients et marchés en France et à l'international, surtout Benelux, en promouvant les services proposés par Ports de Lille et en adaptant l'offre commerciale aux besoins actuels et futurs du marché.
- Participer aux actions de marketing opérationnel (événements, salons, etc.), représentations.
- Effectuer un reporting régulier de votre activité, suivre les indicateurs et statistiques.
- Contribuer aux missions de service après-vente de l'équipe commerciale.

VOTRE PROFIL

- Titulaire d'une formation Bac +3/+5 en commerce, gestion, logistique ou marketing.
- Expérience de 3 à 5 ans dans un poste similaire à celui proposé dans un contexte de logistique multimodale, industrielle ou maritime.
- Expérience dans la commercialisation d'entrepôts logistiques est un plus.
- Maîtrise des techniques de vente, des différents canaux de vente, de la négociation et de la communication.
- Connaissance de l'offre du marché, des circuits de décision et de commercialisation.
- Bilingue FR / NL ou NL / FR + EN.
- Maîtrise de Microsoft 365.
- Goût du terrain, forte réactivité, adaptabilité, sens de l'écoute, force de persuasion, ténacité, énergie.
- Bonne résistance aux difficultés et à la pression.
- Autonomie, sens de l'organisation et des priorités, polyvalence, travail en équipe et en transverse.
- Sensibilité au développement durable.

PRECISIONS SUR LE POSTE

A pourvoir dès que possible.

Cadre en CDI – temps complet.

Rémunération à définir (fixe + variable) + avantages entreprise.

Basé à Lille + fréquents déplacements quotidiens, voire de 2 à 4 jours.

Candidature à adresser à :
recrutements@portsdelille.com
avant le 20 juillet 2020.

Ports de Lille, place Leroux de Fauquemont,
CS 91394 - 59014 LILLE Cedex.

Membre de



Activités logistiques portuaires.
Manutention, stockage de conteneurs,
câbles mobiles et câbles lourds.

Ports de Lille

Place Leroux de Fauquemont | CS 91394 | 59014 LILLE CEDEX | T. +33 (0)3 20 22 73 80

Siège : CCI de région Hauts-de-France | 299 boulevard de Leeds | CS 90028 - 59031 LILLE CEDEX | T. 03 20 63 79 79
SIREN : 130 022 718 - NAF : 9411 Z

un équipement

